

Das Vertriebsteam stellt sich vor.



Beratungskompetenz entscheidet.

- 2** Wir von Verifort Capital stehen für Qualität in der Beratung und im Service. Wir sind an langfristigen, stabilen Kundenbeziehungen interessiert und möchten Sie über den gesamten Lebenszyklus des Fonds begleiten und kommunikativ unterstützen. Die Beziehung zwischen uns und unseren Vertriebspartnern und Anlegern basiert dabei auf Vertrauen.



Dieses Vertrauen muss man sich jeden Tag aufs Neue verdienen: mit einem zuvorkommenden Service, hervorragender Erreichbarkeit und hilfreichen Tipps. Dazu benötigt jeder Berater fundiertes Fachwissen und auch die Fähigkeit, dieses Wissen seinen Kunden in verständlicher Art und Weise zu vermitteln. Das nennen wir »Beraterkompetenz«. Diese Kompetenz zu schulen ist der zentrale Baustein des Vertriebsansatzes von Verifort Capital.

Mit Verifort Capital haben Sie einen Produktgeber an Ihrer Seite, der Ihnen im Markt eine besondere Produktqualität bieten kann: Immobilienfonds nach dem Kapitalanlagegesetzbuch (KAGB) mit attraktiver Rendite und intelligenten Investitionsstrategien in Zukunftsmärkte. Dazu gehören nicht nur Immobilieninvestitionen im Bereich des Health-care-Marktes, sondern auch Investitionen in attraktive Gewerbeimmobilien.

Um gerade in dieser Zeit mit plausiblen Anlagestrategien zu punkten, haben wir unseren Vertrieb neu aufgestellt und um digitale Services erweitert. Über allem steht der persönliche Kontakt und damit die direkte Vertriebsunterstützung vor Ort bei Ihnen und Ihren Kunden.

Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit mit Ihnen!

Herzliche Grüße aus Tübingen



Rauno Gierig, CSO



Ihr Vertriebsteam.

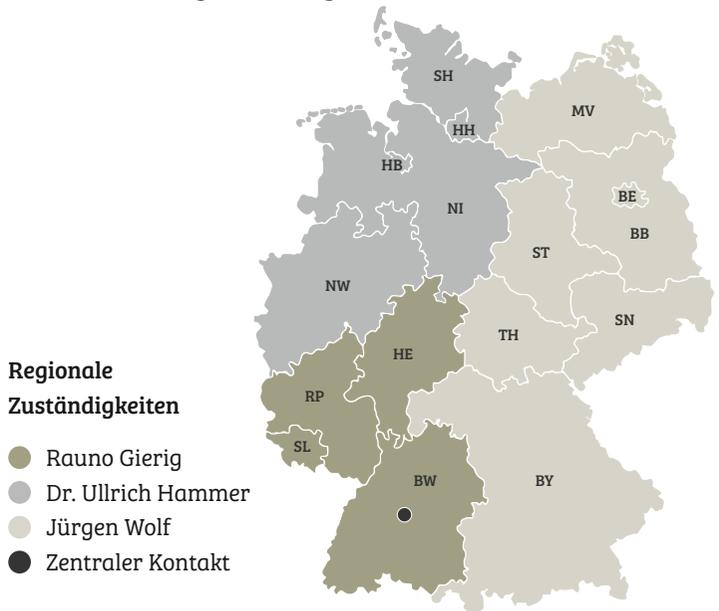
4

Ihr Vertriebsteam stellt sich vor.

Unser Vertriebsteam besteht aus erfahrenen Kollegen aus dem Finanz- und Versicherungswesen, die selbst über eine Zulassung nach § 34 f. verfügen. Die persönliche Kommunikation und Fachkompetenz stehen bei uns ganz oben. Wir möchten eine langfristige und vertrauensvolle Kundenbeziehung mit Ihnen aufbauen.

Unsere Leistungen und unser Service für Sie umfassen:

- Durchführung von Produkt-Workshops und Schulungen
- Kundenveranstaltungen
- Marketingunterstützung bei Vertriebsmailings
- Webinare und Podcasts
- Online-Werbung und Beiträge





Rauno Gierig, CSO

T +49 7071 3665 203
M +49 151 6162 2596
r.gierig@verifort-capital.de

Vertriebsstrategie, Key Account Management, B2B-Communications



Dr. Ullrich Hammer, Geschäftsführer

T +49 7071 3665 201
M +49 173 2103 647
u.hammer@verifort-capital.de

Key Account Management, Prozesse und IT-Tools, Vertriebssteuerung



Jürgen Wolf, Team Distribution

T +49 7071 3665 219
M +49 170 6771 653
j.wolf@verifort-capital.de

Key Account Management, Workshops, Marktentwicklung



Anabel Diego, Team Distribution

T +49 7071 3665 214
M +49 171 1723 480
a.diego@verifort-capital.de

Vertriebssupport, Eventmanagement, Kommunikationsmittel

6 Digitale Services werden immer wichtiger.

Mit unserem neuen Partnerportal für unsere Vertriebspartner eröffnen wir Ihnen den einfachen Weg für den Absatz von Sachwertinvestitionen. Hier finden Sie bequem alle für den Vertrieb notwendigen Materialien, wie die Pflicht- und Vertriebsunterlagen zu unseren aktuellen Fonds, Plausibilitätsunterlagen für die Fondsprüfung, Checklisten für die Abwicklung des Beitritts oder Werbegeschenke für Ihre Beratung oder Veranstaltung mit dem Kunden vor Ort.

Falls Sie bereits Fonds der Verifort Capital vertrieben haben, so finden Sie im Partnerportal alle vermittelten Verträge und Informationen zur Anlegerkorrespondenz. Nach Abschluss einer Vertriebsvereinbarung haben Sie dort zudem die Möglichkeit, bequem und zeitsparend, einen digitalen Zeichnungsprozess (Online-Ausfüllhilfe) mit Ihrem Kunden durchzuführen.

Ein aktueller Veranstaltungskalender mit Terminen, an denen Sie uns treffen und sich gleich anmelden können, runden das Angebot für Sie ab.

Fordern Sie bei uns gerne Ihr persönliches Passwort an oder melden sich direkt unter www.partnerportal.verifort-capital.de an.

Herzlich willkommen auf dem Vertriebspartnerportal der Verifort Capital Gruppe.

In unserem Partnerportal stellen wir Ihnen exklusive Informationen und Services zur Verfügung.
Melden Sie sich mit Ihren persönlichen Zugangsdaten an und profitieren Sie von unseren vielfältigen Vertriebsangeboten.

Vertriebspartnernummer

Passwort

[anmelden](#)

[Passwort vergessen?](#)

[Registrieren](#)

Bei technischen Problemen oder weiterem Informationsbedarf wenden Sie sich bitte direkt an unser Vertriebsteam:

Telefon +49 7071 3665 214

E-Mail distribution@verifort-capital.de

Ihr Investor Relations Team.



7

Neben dem Vertriebsteam steht Ihnen und Ihren Kunden unser Investor Relations Team bei Fragen zur Verfügung.

Das Team verantwortet sämtliche Anlegerkorrespondenz, die Gesellschafterversammlungen, Vertragsannahmen und die Anteilsverwaltung.

Das Investor Relations Team steht Ihnen telefonisch von Montag bis Donnerstag, 8:30 Uhr – 18:00 Uhr und am Freitag 8:30 Uhr – 16:00 Uhr unter der Rufnummer **+49 7071 3665 100** oder per E-Mail info@verifort-capital.de zur Verfügung.



Haben wir Ihr Interesse als potenzieller Vertriebspartner geweckt? Sprechen Sie uns an – wir stehen Ihnen für ein persönliches Gespräch zur Verfügung!

Verifort Capital Distribution GmbH
Konrad-Adenauer-Straße 15
72072 Tübingen

Telefon: +49 7071 3665 214
E-Mail: distribution@verifort-capital.de